

ТRENДЫ МИРОВОЙ И НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

TRENDS OF THE WORLD AND NATIONAL ECONOMY

Оригинальная статья / Original article

УДК 339

<https://doi.org/10.21869/2223-1552-2025-15-6-10-22>



Реэкспорт в международной торговле Российской Федерации

В. М. Кузьмина¹ , М. А. Пархомчук¹

¹ Юго-Западный государственный университет
ул. 50 лет Октября, д. 94, г. Курск 305040, Российская Федерация

 e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru

Резюме

Актуальность. В современной международной торговле России ключевую роль играет развитие экспортного потенциала различных отраслей национальной экономики, что необходимо не только для получения валюты за товары, но и для дальнейшего технологического и экономического развития страны. Однако в условиях перманентных санкций с 2014 года отдельные отрасли народного хозяйства используют реэкспорт во избежание экономической стагнации отрасли.

Цель – исследовать основные проявления реэкспорта в международной торговле России и предложить пути совершенствования экспортного потенциала отраслей промышленности.

Задачи: изучить правовую основу международной торговли Российской Федерации с учетом реэкспорта; дать оценку реэкспортному сотрудничеству России с отдельными странами; определить приоритетные направления для реэкспорта РФ в 2025 году.

Методология. Методы анализа и синтеза теоретического и статистического материала основываются на данных ЮНКТАД, Организации экономического сотрудничества и развития, Международного валютного фонда, Российской Федерации, Турции, Китая, Армении.

Результаты. Статья раскрывает направления реэкспортного сотрудничества России с Турцией, Китаем, Арменией в условиях санкций и эмбарго со стороны Соединенных штатов Америки и Европейского союза на поставки отдельных видов продукции, включая энергоносители. Обозначены позиции России в виде ответных санкций и ограничений поставок отдельных групп товаров для экспорта и реэкспорта.

Выводы. Сделан основной вывод о том, что Россия, как и ряд зарубежных стран, активно использует реэкспорт для удержания экономических и технологических позиций страны на мировом рынке, а также для преодоления санкционных ограничений и эмбарго со стороны стран «коллективного Запада».

Ключевые слова: экспорт; реэкспорт; Российская Федерация; Евразийский экономический союз; Европейский союз; Китайская Народная Республика; Республика Армения; Турция.

Конфликт интересов: В представленной публикации отсутствует заимствованный материал без ссылок на автора и (или) источник заимствования, нет результатов научных работ, выполненных авторами публикации лично и (или) в соавторстве, без соответствующих ссылок. Авторы декларируют отсутствие конфликта интересов, связанных с публикацией данной статьи.

Для цитирования: Кузьмина В. М., Пархомчук М. А. Реэкспорт в международной торговле Российской Федерации // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. 2025. Т. 15, № 6. С. 10–22. <https://doi.org/10.21869/2223-1552-2025-15-6-10-22>

Поступила в редакцию 10.10.2025

Принята к публикации 09.11.2025

Опубликована 30.12.2025

© Кузьмина В. М., Пархомчук М. А., 2025

Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент / Proceedings of the Southwest State University. Series: Economics, Sociology and Management. 2025;15(6):10–22

Re-export in the international trade of the Russian Federation

Violetta M. Kuzmina¹✉, Marina A. Parkhomchuk¹

¹ Southwest State University
50 Let Oktyabrya Str. 94, Kursk 305040, Russian Federation
✉ e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru

Abstract

Relevance. In modern international trade in Russia, the key role is played by the development of the export potential of various sectors of the national economy, which is necessary not only to receive currency for goods, but also for the further technological and economic development of the country. However, under the conditions of permanent sanctions, since 2014, certain sectors of the national economy have been using re-exports to avoid economic stagnation of the industry.

The purpose is to investigate the main manifestations of re-export in Russia's international trade and suggest ways to improve the export potential of industries.

Objectives: to study the legal basis of international trade of the Russian Federation, taking into account re-export; to assess Russia's re-export cooperation with individual countries; to identify priority areas for re-export of the Russian Federation in 2025.

Methodology. The methods of analysis and synthesis of theoretical and statistical material are based on data from UNCTAD, the Organization for Economic Cooperation and Development, the International Monetary Fund, the Russian Federation, Turkey, China, and Armenia.

Results. The article reveals the directions of Russia's re-export cooperation with Turkey, China, and Armenia under the conditions of sanctions and embargoes from the United States of America and the European Union for the supply of certain types of products, including energy. Russia's positions in the form of retaliatory sanctions and restrictions on the supply of certain groups of goods for export and re-export are outlined.

Conclusions. The main conclusion is that Russia, like a number of foreign countries, actively uses re-exports to maintain the country's economic and technological positions on the world market, as well as to overcome sanctions restrictions and embargoes from the countries of the "collective West."

Keywords: export; re-export; Russian Federation; Eurasian Economic Union; European Union; People's Republic of China; Republic of Armenia; Turkey.

Conflict of interest: In the presented publication there is no borrowed material without references to the author and (or) source of borrowing, there are no results of scientific works performed by the authors of the publication, personally and (or) in co-authorship, without relevant links. The authors declares no conflict of interest related to the publication of this article.

For citation: Kuzmina V.M., Parkhomchuk M.A. Re-export in the international trade of the Russian Federation. *Izvestiya Yugo-Zapadnogo gosudarstvennogo universiteta. Seriya: Ekonomika. Sotsiologiya. Menedzhment = Proceedings of the Southwest State University. Series: Economics, Sociology and Management.* 2025;15(6):10–22. (In Russ.) <https://doi.org/10.21869/2223-1552-2025-15-6-10-22>

Received 10.10.2025

Accepted 09.11.2025

Published 30.12.2025

Введение

Реэкспорт России напрямую связан с политикой как экспорта, так и импортозамещения. Процесс импортозамещения – главный бизнес-тренд в российской экономике последних нескольких лет. Суть импортозамещения состоит в создании собственной базы разработок и товаров. Производство растёт в большинстве отраслей, однако доля импорта в ВВП продолжает оставаться на уровне 19% (в период с 2011 по 2021 гг. она составляла 21%). К 2030 г. в Прави-

тельстве планируют снизить её до 17%. Но если не получится в полной мере реализовать политику импортозамещения, то прибегают к реэкспорту. Реэкспорт – это не панацея от тех мер санкционного давления, к которым прибегают страны «коллективного» Запада, а лишь возможность не допустить стагнации или рецессии отдельных отраслей промышленности.

Цель – исследовать основные проявления реэкспорта в международной торговле России и предложить пути совер-

шенствования экспортного потенциала отраслей промышленности.

Задачи:

1. Изучить правовую основу международной торговли Российской Федерации с учетом реэкспорта.

2. Дать оценку реэкспортному сотрудничеству России с отдельными странами.

3. Определить приоритетные направления для реэкспорта Российской Федерации в 2025 году.

Материалы и методы

Методы анализа и синтеза теоретического и статистического материала основываются на данных, предоставляемых отчетной документацией ЮНКТАД, где существует раздел о реэкспорте в контексте глобальных цепочек поставок; показатели и анализ реэкспортных поставок с точки зрения добавленной стоимости представлены в отчете ОЭСР; в отчетной документации ЕАЭС, данные о транзитных и реэкспортных операциях представлены в отчетах МВФ и Всемирного банка, и в целом есть информация в документации ВТО о глобальной мировой торговле и ее цифровых перспективах.

Результаты и их обсуждение

Проблемы теоретического определения реэкспорта и методологии его учета рассмотрены в работах отечественных и зарубежных исследователей. Как правило, изучение реэкспорта напрямую связано с отдельными государствами. Зарубежные исследователи предпочитают в этом вопросе конкретные исследования, касающиеся либо отдельных стран, либо отдельных отраслей экономики. Так, Notte Th. E. N. при анализе экспортных позиций Литвы упоминает реэкспорт как одну из форм внешнеэкономической деятельности, которая позволяет оставаться конкурентоспособным литовским предприятиям [1]. В последующей своей работе Notte Th. E. N. анализирует статистические показатели реэкспорта Литвы

после вступления страны в ЕС, с 2004 г. [2].

Andrew B. Bernard, Marco Grazzi и Chiara Tomasi рассматривали факторы, которые позволяют развивать посредничество при совершении экспортных операций, причем различные виды посредничества обусловливают хорошие показатели торговли страны в целом [3]. Michael J. Ferrantino, Xuereng Liu, Zhi Wang исследуют роль Гонконга как страны – перевалочного пункта между Китаем и США, его роль в реэкспортной торговле [4]. Lin Jones, Christine Kobza, Finian Lowery and Caroline Peters в своем исследовании объединили данные о реэкспорте за 20 лет, которые касаются трех ключевых экономик в Азии: Гонконга, Сингапура и торговли с ними США. Автор доказывает, что глобальные цепочки стоимости оказывают влияние на тенденции развития реэкспорта. И авторы говорят о необходимости учета данных реэкспорта для общих показателей экспортных позиций стран [5].

Mellens Martin, Noordman Herman и Verbruggen Johan в своем исследовании реэкспорта Нидерландов приходят к выводу, что рост реэкспорта характерен для многих развитых и развивающихся стран в условиях глобализирующегося рынка [6]. Pohit Sanjib и Taneja Nisha затрагивают темы двусторонней торговли товарами и услугами между Индией и Пакистаном, в т. ч. у учетом реэкспорта стран, который не находит прямого отражения в статистических официальных данных, но благодаря зеркальной статистики исследуется авторами [7].

Lankhuizen и Thissen предложили рассчитать двусторонние торговые потоки с учетом показателей реэкспорта для большого числа стран с использованием мировой базы данных «затраты – выпуск» (WIOD) [8]. B. Los, M. P. Timmer и G. J. De Vries обнаружили, что в производственно-сбытовых цепочках конца XX – начало XXI вв. увеличилась доля добавленной стоимости, причем эта сто-

имость увеличена за пределами страны-производителя. Как правило, авторы выяснили, что стоимость создаётся за пределами региона, к которому относится страна-производитель, и отражается в различных показателях, в т. ч. показателях реэкспорта стран [9].

Отечественные исследователи также занимались изучением реэкспорта, его влияния на показатели международной торговли. Таких исследований немного, так как официальная статистика не принимала во внимание показатели реэкспорта, потом эти показатели носили ограниченный характер и стали востребованы с введением санкций в отношении Российской Федерации. Можно отметить исследование Н. Ф. Радовской, занимающейся с 2014 г. изучением концептуальных характеристик реэкспорта как в отечественных, так и зарубежных исследованиях [10], а также исследование группы авторов: В. Н. Кириллов, Ю. А. Савинов, А. Е. Гудзенко, в котором раскрывается значимость реэкспорта в экономике отдельных стран в условиях глобализирующегося рынка и санкций со стороны отдельных стран или группы государств [11]. Исследователи установили, что в международных документах нет единой дефиниции «реэкспорт», поэтому можно встретить термин «экспорт иностранных товаров» (foreign export), например в автоматизированной системе экспортной отчетности США [12] – дефиниции «перегрузка» (transshipment) [13] и «перевалочная торговля» (entrepot trade) [14].

Также при анализе реэкспортных позиций стран необходимо помнить о существовании «серого реэкспорта». Существует несколько понятий «серого реэкспорта» товаров, но наиболее распространённым понятием считается, что «серый реэкспорт» является частью контрабанды товаров, основной смысл которого заключается в нелегальном (или полулегальном) импорте товаров в страну с целью последующей перепродажи этих же

товаров в другие страны, при этом большая часть такого реэкспорта не учитывается в официальной статистике страны.

Эта схема наблюдается в странах, имеющих специальные торговые соглашения в рамках различных таможенных объединений. Основным механизмом осуществления «серого реэкспорта» признается ряд способов при импорте и последующем реэкспорте товаров, среди которых:

- ложная классификация товаров;
- манипуляция таможенными правилами;
- фальсификация таможенных документов;
- искусственное занижение объемов и цен товаров;
- коррупция, вследствие чего определенная часть товаров пересекает границу без какого-либо учета или регистрации;
- манипуляции с товарами, связанные с изменением страны происхождения товаров для придания видимости импортированным товарам статуса местного производства для последующего беспошлинного экспорта в другие страны [10].

Очень большое значение при реэкспорте товара имеет и то, как формируются и что включается в договоры или контракты между сторонами. Необходима консультация уполномоченного банка, имеющего права не обслуживать ту или иную операцию, если нарушены нормы оформления. Это делается для того, чтобы избежать нарушений и снизить количество невыгодных сделок с заграничными партнерами.

Порядок определения места реализации товаров установлен в ст. 147 Налогового кодекса Российской Федерации, а именно местом реализации товаров признается территория Российской Федерации при наличии одного или нескольких следующих обстоятельств: товар находится на территории Российской Федерации и не отгружается или транспортируется; товар в момент начала отгрузки или

транспортировки находится на территории Российской Федерации¹.

Валютное законодательство в Российской Федерации регулируется Федеральным законом № 173-ФЗ от 10.12.2003 г. «О валютном регулировании и контроле». В результате проведенного анализа валютного законодательства по регулированию реэкспортных операций был выявлен ряд особенностей. Целью валютного контроля является обеспечение соблюдения валютного законодательства при осуществлении валютных операций резидентом. Основным документом, подтверждающим сделку в случае реэкспорта, может быть отнесен контракт или договор поставки².

При осуществлении такой сделки в целях правильного оформления необходимых документов настоятельно рекомендуют проконсультироваться в уполномоченном банке. В случае ненадлежащего оформления документов для предстоящей сделки банк может предоставить участнику внешнеэкономической сделки мотивированный отказ контроля операций (табл. 1).

В 2024 г. продолжает действовать запрет на вывоз из Российской Федерации товаров иностранного производства (рис. 1). Изменения в таможенное законодательство были внесены 9 марта 2022 г., а в декабре Правительство продлило срок ограничений до конца 2025 года. Цель – защита внутреннего рынка.

Правительство постоянно вносит изменения в условия, на которых работает запрет на экспорт. Экспортные ограничения продлили до конца 2025 г. (табл. 2).

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации: [принят Государственной Думой 16.08.1998 г.] // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (дата обращения: 19.09.2025).

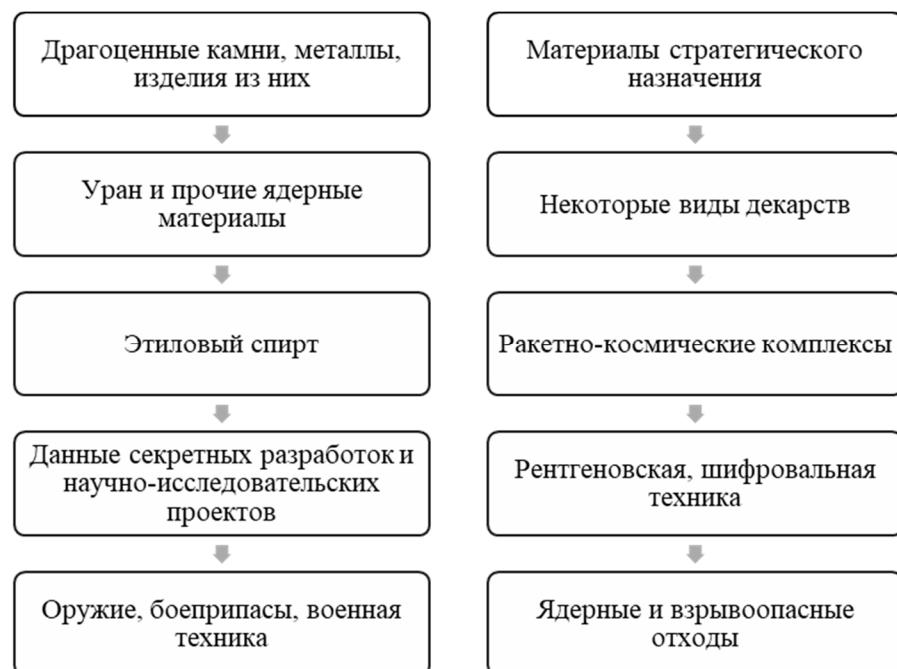
² О валютном регулировании и контроле: Федеральный закон № 173-ФЗ от 10.12.2003 г.: [последняя редакция] // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45458/ (дата обращения: 13.09.2025).

Страны «коллективного» Запада также принимают законы, которые запрещают принимать товары из России. ЕС обязал европейские компании оговаривать в контрактах с партнёрами запрет на реэкспорт ряда товаров двойного назначения в Россию. Под запрет подпадают товары, используемые в российских военных системах, обнаруженных на поле боя в Украине, или критически важные для разработки, производства или использования в этих российских военных системах, а также авиационные товары и оружие. Поскольку ответственность определяется в соответствии с законами каждой из 27 стран-членов Евросоюза, степень наказания может сильно варьироваться от юрисдикции к юрисдикции.

В 2025 г. Турция продолжает быть ключевым хабом для реэкспорта товаров между Европой, Азией и странами СНГ. Продуманная инфраструктура, географическое положение и таможенные льготы помогают этой стране оставаться самым популярным направлением перемещения товаров. Санкции ограничили прямые поставки автозапчастей из Европы в Россию. Однако компании нашли выгодную альтернативу: детали закупаются в Германии, отправляются в Турцию для таможенного оформления, а затем реэкспортируются в Россию [15]. Это позволяет легально обходить действующие ограничения и поддерживать бизнес в стране. 2023 г. объем поставок органических растворителей из Турции в Россию вырос более чем в 2 раза по сравнению с 2021 г. Такие схемы, конечно, сопряжены с определенными рисками – от правовых до репутационных. Но если работать с проверенными экспертами, риски сводятся к нулю. У нас есть успешный кейс с оксидом титана. Каждый месяц мы отгружаем определенное количество в Россию. Также есть кейс с гашеной известностью. В России этот продукт есть, но заказчику требовалась определенная европейская марка, поэтому мы нашли завод, связались с ним, согласовали условия и успешно провели реэкспорт «под ключ».

Таблица 1. Содержание статей Таможенного кодекса ЕАЭС о реэкспорте

Статья	Комментарий
1. В соответствии с п. 1 ст. 452 ТК ЕАЭС в отношении товаров, помещенных под таможенные процедуры, действие которых на дату вступления ТК ЕАЭС в силу не завершено, с даты вступления ТК ЕАЭС в силу подлежат соблюдению условия использования товаров в соответствии с такими таможенными процедурами, предусмотренными ТК ЕАЭС	Товары для реэкспорта, которые своевременно не вывезены с территории ЕАЭС, подлежат задержанию в соответствии с гл. 51 ТК ЕАЭС
2. В соответствии с п.1 ст. 238 ТК ЕАЭС при процедуре реэкспорта товары Союза вывозятся без уплаты вывозных таможенных пошлин, а иностранные товары без уплаты ввозных таможенных пошлин	Согласно п. 9 ст. 241 ТК ЕАЭС, обязанность по уплате вывозных таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых под таможенную процедуру реэкспорта, у декларанта не возникает
3. В соответствии с п. 7 ст. 109 ТК ЕАЭС подача декларации на товары не сопровождается представлением таможенному органу документов, подтверждающих заявленные в декларации на товары, за исключением случаев, указанных в этом пункте	Таким образом, на момент подачи декларации на товары в электронной форме представление документов, подтверждающих заявленные в декларации на товары сведения, не требуется, однако для принятия решения о возможности выпуска товаров декларант обязан подтвердить соблюдение всех условий для помещения товаров под избранную таможенную процедуру
4. Согласно ТК ТС п. 2 ст. 294 для помещения товаров под таможенную процедуру реимпорта декларант представляет таможенному органу, помимо прочего, документы подтверждающие дату перемещения товаров через таможенную границу при вывозе товаров	В соответствии со ст. 236 ТК ЕАЭС не предусмотрено предоставление декларантом документов и сведений, подтверждающих дату перемещения через таможенную границу при вывозе товаров

**Рис. 1.** Перечень запрещенных групп товаров для экспорта и реэкспорта до 2026 г.

В 19.05.2023 г. Минторг США ввёл запрет на экспорт или реэкспорт в Россию ряда телефонов, диктофонов, микрофонов и бытовой техники. Поставщики этих позиций не могли направлять юридическим лицам в Российской Федерации американские товары без получения специальной лицензии Минторга США [16]. Кроме того, США расширили список запрещённых для экспорта в Россию и Белоруссию товаров промышленного производства, добавив в него 1224 позиции. В перечень попали различные инструменты, строительные материалы, фотобумага и другие бумажные изделия, краски, ткани, лодки и пассажирский транспорт, оборудование для пищевой промышленности.

В марте 2023 г. Китай также почти прекратил реэкспорт СПГ, тогда как в феврале объем продаваемого газа достигал рекордных 4,2% от импорта (партии ушли в Бангладеш, Корею, Таиланд), в январе было 3% (газ перепродан в Корею и Японию). По информации на ноябрь 2024 г. объём реэкспорта сжиженного природного газа (СПГ) из Китая составил 89 тыс. т – примерно один стандартный танкер и чуть более 1% от объёма импорта СПГ. Большая часть этого объёма была перенаправлена в Японию. По данным на апрель 2025 г., с начала апреля Китай отправил на реэкспорт более 280 тыс. т СПГ, что составляет 7,7% от импорта за месяц. С ноября 2024 г. суммарный объём реэкспорта достиг 1,312 млн т¹.

Основная причина перепродажи – сниженный из-за мягкой зимы спрос и высокие запасы, что делает дальнейшие поставки нефункциональными. Дополнительным фактором стала возможность заработать на разнице цен: за рубежом СПГ сейчас стоит дороже, чем на внут-

реннем рынке. Реэкспорт китайского СПГ продолжается с ноября прошлого года, а с начала 2025 г. объемы только растут. В марте показатель также был близок к рекордному уровню – 273,6 тыс. т. Суммарно за последние полгода Китай перепродал более 1,3 млн т СПГ, в среднем – около 220 тыс. т ежемесячно.

Запрет Евросоюза на реэкспорт СПГ из европейских портов, который начнет действовать через девять месяцев, увеличит стоимость поставок газа, однако не сможет существенно повлиять на перспективы отрасли [17]. Запрет на реэкспорт приведет к удорожанию доставки СПГ и снижению загрузки арктических заводов. Хорошая новость в том, что у этой проблемы есть решение – перевалка российского СПГ борт-в-борт в районе Мурманска и круглогодичные поставки СПГ по Севморпути, что уже начал практиковать ПАО «НОВАТЭК».

Четырнадцатый санкционный пакет усложнит жизнь российским СПГ- заводам, но, с другой стороны, компаниями ускорит поиск альтернативных решений.

Китай остается крупнейшим покупателем СПГ в мире, однако доля американского топлива в импорте страны в 2024 г. составляла только 5%. С начала 2025 г. Пекин начал увеличивать объемы экспорта, а в марте полностью прекратил закупки американского СПГ. Аналитики предупреждали, что на фоне взаимных торговых пошлин между США и Китаем реэкспорт будет только расти.

Перепродажа избыточного СПГ позволяет Китаю не только оптимизировать расходы на хранение, но и поддерживать другие страны, прежде всего европейских импортеров, которые стремятся компенсировать снижение поставок по российским трубопроводам.

Одним из наиболее известных примеров реэкспорта в Россию является поставка товаров, которые изначально были признаны «белорусскими». Перечень

¹ Китай в ноябре неожиданно снизил импорт газа на фоне подорожания СПГ // Интерфакс. URL: <https://www.interfax.ru/business/1003720> (дата обращения: 07.09.2025).

включает в себя креветки, морепродукты, итальянский пармезан и другую продукцию. В 2014 г., после введения санкций Европейским союзом, Россия ввела ответные ограничения на продукты питания из Европы. Однако со временем эти продукты все равно начали проникать в страну через территорию соседней республики. Ситуация между Москвой и Минском была разрешена только в 2019 г. В рамках соглашений между двумя странами Республика Беларусь прекратила сертификацию продуктов питания, подпадающих под санкции, которые поступают из третьих стран для таможенной очистки и последующего реэкспорта в Россию.

Спрос на иностранные топливо в Азии и на Ближнем Востоке вырос после того, как Запад отказался от сырья из России на фоне украинского кризиса. С 5 декабря 2022 г. Евросоюз перестал принимать российское топливо, перевозимое по морю. Страны «Большой семерки», Австралия и ЕС также ввели ограничение цен на сырье при морских перевозках на уровне 60 долларов за баррель – более дорогое топливо перевозить и страховать запрещено.

Россия в ответ на это запретила с 01.02.2023 г. поставлять нефть иностранным лицам, если в контрактах прямо или косвенно предусматривается использование механизма фиксации предельной цены.

Таблица 2. Перечень постановлений о запрете экспорта некоторых товаров из России

Постановление	Содержание
1. Постановлением № 311 ¹	Правительство запретило отправлять на экспорт иностранную продукцию, представляющую ценность для экономики. В этом же постановлении есть конкретный список товаров, которые запрещено вывозить
2. Постановлением № 312 ²	Определили категории товаров, которые можно вывозить в страны ЕАЭС при наличии оснований, например, для ремонта или модернизации. Чтобы их вывезти, нужно разрешение контролирующего министерства: Минсельхоз, Минпромторг, Минцифры, Росздравнадзор, Минтранс, Минприроды
3. Постановление № 313 ³	Определяет список стран, в которые запрещён экспорт отдельных видов сырья и материалов. Например, в США и Швейцарию нельзя вывозить древесину и лом металлокерамики
4. Оформление сертификата СТ-1 ⁴	Такой сертификат подтверждает российское происхождения товаров, которые вывозят в страны ЕАЭС. Документ разрешает свободно экспорттировать товары, которые важны для экономики, и освобождает от таможенных пошлин

¹ О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации от 08.03.2022 г. № 100: постановление Правительства Российской Федерации от 09.03.2022 г. № 311: [ред. от 08.05.2025] // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_411231/ (дата обращения: 20.09.2025).

² О введении на временной основе разрешительного порядка вывоза отдельных видов товаров за пределы территории Российской Федерации: постановление Правительства Российской Федерации от 09.03.2022 г. № 312: [ред. от 08.05.2025 г.] // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_411232/ (дата обращения: 18.09.2025).

³ О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации от 08.03.2022 г. № 100: постановление Правительства Российской Федерации от 09.03.2022 г. № 313: [ред. от 08.05.2025 г.] // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_411230/ (дата обращения: 26.09.2025).

⁴ Соглашение о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств: [заключено в г. Ялте 20.11.2009 г.; ред. от 08.06.2023 г.] // КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_95897/117218b135f4328101d7cd9ab97e7 (дата обращения: 25.09.2025).

В 2022 г. зарубежные производители решили сократить экспорт высокопроизводительной техники в Россию из-за опасений по поводу возможных санкций. Однако российские компании нашли выход и начали приобретать эти товары на казахстанском рынке. В результате за шестимесячный период поставки высокотехнологичной продукции из Казахстана в Россию значительно возросли, достигнув суммы в 184 млн долл. Это прекрасный пример реэкспорта, демонстрирующий преимущества и гибкость международной торговли.

Фактор реэкспорта стал основной статьей в армяно-российских внешнеторговых отношениях с весны 2022 г., в условиях обострения российско-украинского конфликта и усиления коллективным Западом антироссийских санкций. На этом фоне армянские посредники – экспедиторские, транспортные компании – в массовом порядке заказывали бытовую электронику и электротехнику, станки и промышленное оборудование, различные комплектующие в странах ЕС, США, Юго-Восточной Азии, ОАЭ. Большинство из перечисленных выше товарных групп относится к продукции двойного назначения, и эти товары после переоформления таможенных реквизитов на армянские с новыми накладными документами переправились в Россию.

Согласно данным прошлогоднего отчета Fitch Ratings, поставки товаров из Армении в Российской Федерации с 2021 г. увеличились на 300% процентов, в т. ч. в минувшем году в совокупном объеме внешних поставок доля армянского реэкспорта на российский рынок возросла на 80,6% [18]. Так, в 2022 г. в Армению ввезено 89 т российского золота на сумму 5,2 млрд долл., а с начала 2023 г. – уже 111 т на 6,2 млрд долл. При этом практически весь объем российского золота реэкспортируется в Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ) и отчасти в Гонконг, откуда в рамках взаимо-

расчетов в Армению поступают крупные суммы наличных денег и ценных бумаг.

По данным Статкомитета Армении, большая часть (82,7%) импортируемых из Российской Федерации бриллиантов также экспортовалась в ОАЭ. Масштабы этих операций подтверждает поток наличных денег и ценных бумаг из ОАЭ в Армению только за один лишь 2022 г., составивший 1,45 млрд долл. Тем не менее из-за недвусмысленного давления западного блока с конца прошлого года Ереван был вынужден несколько ограничить интенсивность финансовых операций в обход санкций, и это отразилось на динамике поставок товаров и оборудования двойного назначения в Российской Федерации. В частности, за три квартала 2024 г. реэкспорт машин, оборудования и механизмов из Армении снизился относительно роста в 2,2 раза в соответствующий период прошлого года до 1,1% спада за девять месяцев текущего года. В то же время в последний период Армения последовательно диверсифицирует географию экспортных операций, увеличивая в целях конспирации «плечо доставки». Так, экспорт оборудования по армянским заказам в находящуюся под санкциями Беларусь за последние три года вырос в семь раз, аналогичные поставки в Кыргызстан увеличились в 80 раз.

Без учета реэкспорта золота темпы роста поставок на внешние рынки товаров непосредственно армянского производства составили всего 1,4%. Импорт за указанный период вырос на 56,5%, но без учета реэкспорта снизился на 5,2%, и в целом в 2025 г. прирост экспортных показателей за счет операций реэкспорта, вероятно, будет постепенно сокращаться [18]. Без учета реэкспорта золота экономическая активность в Армении за январь-август текущего года в реальности едва дотягивает до 6,4% вместо зарегистрированных Статистическим комитетом 9%.

Реализация реэкспорта взамен экспорта может быть связана с таможенными сложностями и финансовыми рисками

ми. Эти проблемы возникают из-за особенностей процедуры реэкспорта и требований законодательства. Например, запрет Евросоюза на реэкспорт СПГ из европейских портов, который начнет действовать через девять месяцев, увели-

чит стоимость поставок газа, однако не сможет существенно повлиять на перспективы отрасли. Как показал проведенный анализ, можно выделить ряд сфер, потенциальных для реэкспорта в 2025 г. (табл. 3).

Таблица 3. Потенциальные сферы для реэкспорта в 2025 г.

Отрасль	Комментарии
1. Продукты питания	Внутреннее производство сейчас обеспечивает значительную долю основных продуктов питания. В частности, по данным Минсельхоза, по зерну самообеспеченность составляет 149%, по рыбе – 138%, сахару – 107%, мясу – 102%, а по растительным маслам и вовсе 252%. Однако по многим направлениям российской продукции не хватает, а сроки импортозамещения пока неясны. Так, в 2024 г. зарубежные поставки чая в Россию выросли на 58%. Иностранные производители занимают на этом рынке 60%. При этом его потребление растёт. Потенциально пригодных для выращивания чая земель в стране ещё много. В Краснодарском крае (лидирующий регион по производству чая) его выращивают на площади в 415 га, а неиспользуемая площадь составляет 800 га. Это открывает перспективы для развития политики реэкспорта в секторе
2. ИТ-отрасль	ИТ-отрасль продолжает оставаться одним из самых перспективных рынков для российских разработок и задач импортозамещения. Например, в прошлом году только 2% государственных организаций полностью перешли на российские операционные системы и базы данных. Среди частного бизнеса этот уровень ещё ниже – 1%. При этом большинство предприятий уже запустили эти процессы или запустят в ближайшее время. Причины – госрегулирование в области критической инфраструктуры, меры поддержки бизнеса и ограниченный доступ к иностранным сервисам
3. Машиностроение	За январь – сентябрь 2024 года пять машиностроительных отраслей страны выросли на 20%. Однако эксперты прогнозируют, что темпы будут снижаться, так как производственные мощности загружены по максимуму. Доля российской продукции на этих рынках в последние годы увеличилась (например, в металлообрабатывающем оборудовании, по данным правительства, она составляет 40%), но её по-прежнему недостаточно, чтобы удовлетворить внутренний спрос. Важно, что в правительстве считают машиностроение главным драйвером промышленности и приоритетной для господдержки отраслью в импортозамещении экономики
4. Станкостроение	Одна из самых перспективных машиностроительных отраслей для российского импортозамещения. В частности, объём выпуска российских станков вырос за два последних года на 130%. При этом зависимость от импорта остаётся высокой (до 80% по некоторым видам станков). Сфера привлекательна для бизнеса и тем, что заказчиками выступают крупнейшие холдинги. Также станки можно поставлять на экспорт
5. Электроника	В прошлом году спрос на электронику российских брендов увеличился в два раза. На рынке госзакупок доля российской продукции превысила 50%, однако, как отмечают эксперты, почти вся она сделана из китайских комплектующих
6. Строительные материалы	Несмотря на снижение темпов строительства, в прошлом году российский рынок строительно-отделочных материалов и товаров для дома достиг отметки в 8,2 трлн руб., увеличившись на 21% по сравнению с 2023 г. При этом аналитики отмечают, что до 2028 г. он будет расти на 17% в год, его объёмы к концу этого периода составят 15 трлн руб.
7. Автомобили	В Минпромторге подсчитали, что доля отечественных компонентов в критической для автопромышленности номенклатуре сейчас составляет 40%

Можно назвать следующие таможенные сложности при реализации реэкспортных внешнеторговых направлений деятельности.

1. Идентификация товара. Таможенный орган должен убедиться, что вывозится именно тот товар, который был ввезён ранее. Ошибки в документах или несоответствие характеристик могут привести к отказу в применении режима реэкспорта.

2. Ограничения на некоторые товары. Например, реэкспорт невозможен, если товар находился на территории страны больше года, не имел необходимых документов или подвергался ремонту.

3. Требования к оформлению. Для реэкспорта необходимо собрать определённый пакет документов, включая таможенные декларации, договор купли-продажи и др. Ошибки в оформлении могут вызвать задержки и дополнительные расходы.

Перечислим следующие финансовые риски:

1. Непредсказуемые изменения пошлин и налогов. В разных странах правила реэкспорта могут меняться в зависимости от экономических и политических условий, что увеличивает расходы.

2. Дополнительные логистические расходы. Реэкспорт может включать затраты на складирование, страхование товаров и их транспортировку. Если не учесть все возможные расходы, это может снизить ожидаемую прибыль.

3. Сроки доставки. Процесс реэкспорта может занять больше времени, чем прямой экспорт, из-за необходимости

оформления дополнительных документов и проверок.

Выводы

1. Утверждать, что таможенный режим реэкспорта является разновидностью таможенного режима экспорта, поскольку оба связаны с вывозом товаров за пределы территории России, нельзя. Ведь экспорт применяется в отношении продукции, находящейся в нашей стране в свободном обращении, а под реэкспорт помещаются иностранные товары, которые ввезены, но в свободное обращение не выпущены. Таможенные режимы экспорта и реэкспорта действуют абсолютно по-разному, да и бизнесмены при этом преследуют совсем разные цели.

2. Причина популярности реэкспорта у некоторых стран – их выгодное географическое положение, точнее, расположение на пересечении выгодных торговых путей. Тем самым страны могут получать дополнительную прибыль для бюджета или бизнеса, используя свои логистические преимущества, не вкладываясь в производство товаров.

3. Торговые барьеры и санкции стимулируют развитие реэкспорта, и хотя такая практика вызывает определенные нарекания со стороны обеспечения прозрачности торговых операций, она остается распространенной в условиях геополитической напряженности.

4. Реэкспорт позволяет продолжать участвовать России в глобальных цепочках поставок, даже если производственные возможности ограничены поставками сырья или еще какими-то дополнительными барьерами.

Список литературы

1. Notten Th. E. H. The Role of supply and demand factors for Lithuanian exports: an ARDL bounds testing approach // Pinigų studijos. 2012. N 2. P. 20-39.
2. Notten Th. E. H. The Economic importance and determinants of Lithuanian re-exports // Pinigų studijos. 2015. N 2. P. 5-26.
3. Bernard A. B., Grazzi M., Tomasi Ch. Intermediaries in International trade: Direct Versus Indirect Modes of Export // National Bureau of Economic Research. URL: https://www.nber.org/system/files/working_papers/w17711/w17711.pdf (дата обращения: 11.09.2025).

4. Ferrantino M. J., Xuepeng Liu, Zhi Wang. Evasion behaviors of exporters and importers: Evidence from the U.S. – China trade data discrepancy // *Journal of International Economics*. 2012. Vol. 86. P. 141-157. <https://doi.org/10.1016/j.inteco.2011.08.006>
5. The Rising Role of Re-exporting Hubs in Global Value Chains / L. Jones, Ch. Kobza, F. Lowery, C. Peters // *Journal of International Commerce and Economics*. 2020. P. 1-42. URL: https://www.usitc.gov/publications/332/journals/jice_re-export_gvc.pdf (дата обращения: 11.09.2025).
6. Mellens M., Noordman H., Verbruggen J. Re-exports: international comparison and implications for performance indicators. URL: https://www.researchgate.net/publication/4833771_Re-exports_international_comparison_and_implications_for_performance_indicators (дата обращения: 11.09.2025).
7. India-Pakistan Trade: Strengthening Economic Relations / ed. by P. Sanjib, T. Nisha. New Delhi: Springer, 2015. 347 p. <https://doi.org/10.1007/978-81-322-1949-1>
8. Lankhuizen M. The Implications of Re-exports for Gravity Equation Estimation, NAFTA and Brexit // *Spatial Economic Analysis*. 2019. N 14(4). P. 1-20.
9. Los B., Timmer M. P., De Vries G. J. How global are global value chains? A new approach to measure international fragmentation // *Journal of Regional Science*. 2015. N 55. P. 66–92.
10. Радовская Н. Ф. Сущность реэкспорта и современные подходы к его определению // Журнал международного права и международных отношений. 2014. № 1. С. 95-99.
11. Кириллов В. Н., Савинов Ю. А., Гудзенко А. Е. Растущая роль реэкспорта в международной торговле // Вестник МГИМО – Университета. 2021. Т. 14, № 5. С. 187–202.
12. Foreign Trade Regulations: Mandatory Automated Export System Filing for All Shipments Requiring Shipper's Export Declaration Information // *Federal Register*. URL: <http://www.census.gov/foreign-trade/regulations/regs/regulations20080602-federalregister.pdf> (дата обращения: 11.09.2025).
13. Integrated scheduling in sea-rail intermodal terminals with flexible transshipment routes / W. Li, L. Zhong, L. He, W. Guo // *Swarm and Evolutionary Computation*, Volume. 2025. Vol. 93. P. 101852. <https://doi.org/10.1016/j.swevo.2025.101852>
14. Feenstra R. C., Hanson G. H. Intermediaries in Entrepot Trade: Hong Kong Re-Exports of Chinese Goods // *Journal of Economics & Management Strategy*, Blackwell Publishing. 2004. Vol. 13(1). P. 3-35.
15. Basquill J. EU 'still buying Russian oil products' as Turkey becomes re-export hub // *Global Trade Review*. URL: <https://www.gtreview.com/news/europe/eu-still-buying-russian-oil-products-as-turkey-becomes-re-export-hub/> (дата обращения: 11.09.2025).
16. Freifeld K. From sunglasses to milking machines, US halts more exports to Russia // *Reuters*. URL: <https://www.reuters.com/world/us-commerce-expands-blacklist-wider-russia-sanctions-2023-05-19/> (дата обращения: 11.09.2025).
17. Rudnik F. The EU's new sanctions against Russia: tighter restrictions, a ban on re-exporting LNG // *OSW*. URL: <https://www.osw.waw.pl/en/publikacje/analyses/2024-06-25/eus-new-sanctions-against-russia-tighter-restrictions-a-ban-re> (дата обращения: 11.09.2025).
18. Ядуха В. Реэкспорт через Азию и Кавказ становится «новой нормальностью» // КО. URL: <https://ko.ru/articles/reeksport-cherez-aziyu-i-kavkaz-stanovitsya-novoy-normalnostyu/> (дата обращения: 11.09.2025).

References

1. Notten Th. E.H. The Role of supply and demand factors for Lithuanian exports: an ARDL bounds testing approach. *Money Studies*. 2012;(2):20-39.
2. Notten Th. E.H. The Economic importance and determinants of Lithuanian re-exports. *Money Studies*. 2015;(2):5-26.
3. Bernard A.B., Grazzi M., Tomasi Ch. Intermediaries in International trade: Direct Versus Indirect Modes of Export. National Bureau of Economic Research. Available at: https://www.nber.org/system/files/working_papers/w17711/w17711.pdf (accessed 11.09.2025).
4. Ferrantino M.J., Xuepeng Liu, Zhi Wang. Evasion behaviors of exporters and importers: Evidence from the U.S. – China trade data discrepancy. *Journal of International Economics*. 2012;86:141-157. <https://doi.org/10.1016/j.inteco.2011.08.006>

5. Jones L., Kobza Ch., Lowery F., Peters C. The Rising Role of Re-exporting Hubs in Global Value Chains. *Journal of International Commerce and Economics*. 2020. P. 1-42. Available at: https://www.usitc.gov/publications/332/journals/jice_re-export_gvc.pdf (accessed 11.09.2025).
6. Mellens M., Noordman H., Verbruggen J. Re-exports: international comparison and implications for performance indicators. Available at: https://www.researchgate.net/publication/4833771_Re-exports_international_comparison_and_implications_for_performance_indicators (accessed 11.09.2025).
7. Sanjib P., Nisha T. (eds). India-Pakistan Trade: Strengthening Economic Relations. New Delhi: Springer; 2015. 347 p. <https://doi.org/10.1007/978-81-322-1949-1>
8. Lankhuizen M. The Implications of Re-exports for Gravity Equation Estimation, NAFTA and Brexit. *Spatial Economic Analysis*. 2019;(14):1-20.
9. Los B., Timmer M.P., De Vries G.J. How global are global value chains? A new approach to measure international fragmentation. *Journal of Regional Science*. 2015;(55):66–92.
10. Radovskaya N.F. The essence of re-export and modern approaches to its definition. *Zhurnal mezhdunarodnogo prava i mezhdunarodnykh otnoshenii = Journal of International Law and International Relations*. 2014;(1):95-99. (In Russ.)
11. Kirillov V.N., Savinov Yu.A., Gudzenko A.E. The growing role of re-export in international trade. *Vestnik MGIMO – Universiteta = Bulletin of MGIMO University*. 2021;14(5):187–202. (In Russ.)
12. Foreign Trade Regulations: Mandatory Automated Export System Filing for All Shipments Requiring Shipper's Export Declaration Information. Federal Register. Available at: <http://www.census.gov/foreign-trade/regulations/regs/regulations20080602-federalregister.pdf> (accessed 11.09.2025).
13. Li W., Zhong L., He L., Guo W. Integrated scheduling in sea-rail intermodal terminals with flexible transshipment routes. *Swarm and Evolutionary Computation, Volume*. 2025;93:101852. <https://doi.org/10.1016/j.swevo.2025.101852>
14. Feenstra R.C., Hanson G.H. Intermediaries in Entrepot Trade: Hong Kong Re-Exports of Chinese Goods. *Journal of Economics & Management Strategy, Blackwell Publishing*. 2004;13(1):3-35.
15. Basquill J. EU 'still buying Russian oil products' as Turkey becomes re-export hub. Global Trade Review. Available at: <https://www.gtreview.com/news/europe/eu-still-buying-russian-oil-products-as-turkey-becomes-re-export-hub/> (accessed 11.09.2025).
16. Freifeld K. From sunglasses to milking machines, US halts more exports to Russia. Reuters. Available at: <https://www.reuters.com/world/us-commerce-expands-blacklist-wider-russia-sanctions-2023-05-19/> (accessed 11.09.2025).
17. Rudnik F. The EU's new sanctions against Russia: tighter restrictions, a ban on re-exporting LNG. OSM. Available at: <https://www.osw.waw.pl/en/publikacje/analyses/2024-06-25/eus-new-sanctions-against-russia-tighter-restrictions-a-ban-re> (accessed 11.09.2025).
18. Yadukha V. Re-export via Asia and the Caucasus is becoming the «new normal». KO. (In Russ.) Available at: <https://ko.ru/articles/reeksport-cherez-aziyu-i-kavkaz-stanovitsya-novoy-normalnostyu/> (accessed 11.09.2025).

Информация об авторах / Information about the Authors

Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, доцент кафедры международных отношений и лингвистики, Юго-Западный государственный университет, г. Курск, Российская Федерация, e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru, ORCID: 0000-0002-1867-7330

Пархомчук Марина Анатольевна, доктор экономических наук, профессор кафедры экономической безопасности и государственного управления, Юго-Западный государственный университет, г. Курск, Российская Федерация, e-mail: marinaanatollevna@yandex.ru

Violetta M. Kuzmina, Candidate of Sciences (History), Associate Professor at the Departments of International Relations and Linguistics, Southwest State University, Kursk, Russian Federation, e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru, ORCID: 0000-0002-1867-7330

Marina A. Parkhomchuk, Doctor of Sciences (Economics), Professor at the Departments of Economic Security and Public Administration, Southwest State University, Kursk, Russian Federation, e-mail: marinaanatollevna@yandex.ru